

ADVISORY FEE SCHEDULE — 2026

数字を、経営の武器に。

税務顧問契約 顧問料金のご案内

法人様・個人事業主様それぞれに、税務顧問から財務支援、CXO サービスまで、事業の成長段階に合わせた3段階のサービス階段をご用意しました。

① 通常コース

税務・会計を安心して任せる + 「未来を創る月次会議™」

② 財務支援コース

数字を経営に活かし、未来を創る（AI 経営管理「metrics」を活用）

③ CXO サービス

経営そのものを共に進める

未来を創る月次会議™

標準装備

通常コースに含まれます
— RICK グループの強み

RICK&Co.

01 — CORPORATE

法人様向け料金表 ① 通常コース／ライト税務顧問

「未来を創る月次会議™」を標準装備。2ヶ月毎・3ヶ月毎に加え、HD等向けの「ライト税務顧問」も選択いただけます。

年商規模	毎月（基準）	2ヶ月毎	3ヶ月毎	ライト税務顧問（MTGなし）	決算料／年
5,000万円未満	35,000	31,500	28,000	20,000	210,000
5,000万円～1億円未満	40,000	36,000	32,000	25,000	240,000
1億円～2億円未満	50,000	45,000	40,000	30,000～	300,000
2億円～3億円未満	55,000	49,500	44,000	—	330,000
3億円～5億円未満	60,000	54,000	48,000	—	360,000
5億円～10億円未満	60,000	55,000	50,000	—	360,000
10億円～15億円未満	70,000	65,000	60,000	—	420,000
15億円～20億円未満	90,000	85,000	80,000	—	540,000
20億円以上	100,000～	95,000～	90,000～	—	600,000～

MEMO

- ・決算料は毎月顧問料（基準料金）の6ヶ月分です。
 - ・「ライト税務顧問（MTGなし）」は、ホールディングス・資産管理会社等、事業活動が限定的な法人が対象です。
 - ・同プランは定期MTGを含まず、決算料は通常コースと同額です。
 - ・消費税の還付申告は決算料に+100,000円～（規模に応じ個別見積り）を頂戴します。
- ※ 記載料金は標準的な業務内容を前提とした最低料金です。年商・仕訳数・拠点数・グループ会社数・経理体制・取引内容等の業務負荷を勘案し、個別にお見積りする場合がございます。

01 — CORPORATE

法人様向け料金表 ② 財務支援コース

AI 経営管理サービス「metrics」を活用し、予実管理・資金繰り・財務戦略・資金調達支援まで伴走します（毎月 MTG が原則）。

年商規模	① 通常コース 毎月（参考）	② 財務支援コース 毎月（原則）	② - ① 価格差	決算料／年（共通）
5,000 万円未満	35,000	60,000	25,000	210,000
5,000 万円～ 1 億円未満	40,000	70,000	30,000	240,000
1 億円～ 2 億円未満	50,000	85,000	35,000	300,000
2 億円～ 3 億円未満	55,000	100,000	45,000	330,000
3 億円～ 5 億円未満	60,000	110,000	50,000	360,000
5 億円～ 10 億円未満	60,000	125,000	65,000	360,000
10 億円～ 15 億円未満	70,000	140,000	70,000	420,000
15 億円～ 20 億円未満	90,000	160,000	70,000	540,000
20 億円以上	100,000 ～	180,000 ～	80,000 ～	600,000 ～

MEMO

2 ヶ月毎は例外的な応相談（目安：毎月基本料金の▲ 5% 程度）。3 ヶ月毎は原則設定しておりません（財務伴走のコンセプトのため）。

※ 決算料は通常コースと共通です。記載料金は標準的な業務内容を前提とした最低料金です。

01 — CORPORATE

サービス階段

税務・会計の安心提供から、財務による経営伴走、経営そのものへの深い関与まで。3段階で価値が積み上がる構造です。

① 通常コース

コンセプト

税務・会計を安心して

任せる

価格帯（毎月・目安）

35,000 円～

100,000 円～

提供内容

未来を創る月次会議™（毎月 MTG）

税務顧問／会計・税務相談

月次数値確認／決算・申告

各種届出／税務リスク管理

向いているお客様

税務・会計を確実に、コストを抑えて

任せたい事業者様

② 財務支援コース

コンセプト

数字を経営に活かし、

未来を創る

価格帯（毎月・目安）

60,000 円～

180,000 円～

提供内容

①に加えて（metrics 活用）

予実管理・資金繰り管理

キャッシュフロー分析・財務戦略

金融機関対応・資金調達支援・KPI 確認

向いているお客様

数字をもとに資金繰り・財務戦略まで

踏み込んで相談したい事業者様

③ CXO サービス

コンセプト

経営戦略・組織・意思決定・

実行まで共に進める

価格帯（毎月・目安）

財務支援コースを上回る

個別設計（別途ご案内）

提供内容

②に加えて

経営戦略／組織／採用

KPI 設計／意思決定

実行支援・経営者との壁打ち

向いているお客様

経営そのものを一緒に作っていく

パートナーを求める事業者様

※ CXO サービスの価格は本料金表の対象外です（既存の別サービスとして個別にご案内します）。

02 — INDIVIDUAL

個人事業主様向け料金表 ① 通常コース／ライト税務顧問

「未来を創る月次会議™」を標準装備。2ヶ月毎・3ヶ月毎、MTGなしの「ライト税務顧問」も選択いただけます。

年商規模	毎月（基準）	2ヶ月毎	3ヶ月毎	ライト税務顧問（MTGなし）	確定申告料（固定・最低）
5,000万円未満	35,000	31,500	28,000	20,000	150,000
5,000万円～1億円未満	40,000	36,000	32,000	25,000	180,000
1億円以上	50,000～	45,000～	40,000～	30,000～	240,000～

MEMO

「未来を創る月次会議™」は通常コース（毎月MTG）に含まれます。これがRICKグループの強みです（ライト税務顧問を除く）。

確定申告料は「月額顧問料×6ヶ月」という変動計算ではなく、年商規模ごとの固定・最低料金です。2ヶ月毎▲10%・3ヶ月毎▲20%は法人様通常コースと同じ考え方です。

「ライト税務顧問」について一定期MTG・財務支援・経営相談を含みません。チャット対応は税務・会計に関する簡易な相談に限定されます（確定申告書の作成は含みます）。

別途お見積りとなる業務 不動産所得／譲渡所得（不動産・株式等）／株式に係る所得／暗号資産に係る所得／海外所得・国外財産／複数事業のご経営 等

※ 記載料金は標準的な業務内容を前提とした最低料金です。

02 — INDIVIDUAL

個人事業主様向け料金表 ② 財務支援コース

AI 経営管理サービス「metrics」を活用し、法人様の財務支援コースと同水準の料金・価値でご提供します（毎月 MTG が原則）。

年商規模	① 通常コース 毎月（参考）	② 財務支援コース 毎月（原則）	②－① 価格差	確定申告料（共通・固定）
5,000 万円未満	35,000	60,000	25,000	150,000
5,000 万円～ 1 億円未満	40,000	70,000	30,000	180,000
1 億円以上	50,000 ～	85,000 ～	35,000 ～	240,000 ～

MEMO

事業規模にかかわらず提供する財務支援の価値・工数は変わらないため、法人様の財務支援コースと同水準の料金としています。
2 ヶ月毎は例外的な応相談、3 ヶ月毎は原則設定しておりません。

※ 記載料金は標準的な業務内容を前提とした最低料金です。不動産所得・譲渡所得・株式・暗号資産に係る所得・海外所得・複数事業のご経営等は別途お見積りとなります。



同じ数字を、経営の意思決定に変えるための伴走です。

02 — INDIVIDUAL

サービス階段

法人様と同じ 3 段階構造。事業の成長にあわせ、自然にステップアップいただけます。

① 通常税務顧問

コンセプト

税務・会計を安心して

任せる

価格帯（毎月・目安）

20,000 円～

50,000 円～

提供内容

未来を創る月次会議™（毎月 MTG）

確定申告書作成

税務・会計相談

月次数値確認・各種届出

向いているお客様

確定申告を確実に、コストを抑えて

任せたい個人事業主様

② 財務支援コース

コンセプト

数字を経営に活かし、

未来を創る

価格帯（毎月・目安）

60,000 円～

85,000 円～

提供内容

① に加えて（metrics 活用）

予実管理・資金繰り管理

キャッシュフロー分析・財務戦略

金融機関対応・資金調達支援・KPI 確認

向いているお客様

数字をもとに資金繰り・財務戦略まで

踏み込んで相談したい個人事業主様

③ CXO サービス

コンセプト

経営戦略・組織・意思決定・

実行まで共に進める

価格帯（毎月・目安）

財務支援コースを上回る

個別設計（別途ご案内）

提供内容

② に加えて

経営戦略／組織／採用

KPI 設計／意思決定

実行支援・経営者との壁打ち

向いているお客様

事業を経営として本格的に

伸ばしていきたい個人事業主様

※ CXO サービスの価格は本料金表の対象外です（既存の別サービスとして個別にご案内します）。

03 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

未来を創る月次会議™

数字を報告するだけの月次会議から、未来を創る経営会議へ。利益確保・投資・キャッシュ最大化を実現する戦略会議です。

毎月の会議を、「報告の場」から「決断の場」へ。

多くの月次会議は、試算表の確認と過去の説明だけで終わってしまいます。「未来を創る月次会議™」は、そこから何を決め、次の1か月で何を実行するのかまでを扱う会議です。予算と実績のズレ・利益構造・資金の流れを一緒に読み解き、経営者ご自身が納得して意思決定できる状態をつくります。

質問の力 — 正解を渡すのではなく、問いによって引き出す。

同じ数字を前にしても、投げかける問いによって出てくる答えは変わります。「なぜできなかったのか」という過去への問いではなく、「次に前進するために何ができそうか」という未来への問いを会議の中心に置きます。

税務は、経営判断を超えない。

税務は経営計画を実現するための手段のひとつです。節税そのものを目的にすると、判断の軸が税金に引っ張られます。経営者の「やりたいこと」を軸に置き、税務・会計の側から支えるのが私たちの立場です。

こんな方におすすめです

- ✓ 月次の打ち合わせが、試算表の説明だけで終わっている
- ✓ 数字は見ているが、次に何をすべきかが決まらない
- ✓ 予算をつくったものの、実績との比較ができていない
- ✓ 利益は出ているのに、手元の現預金が増えていかない
- ✓ 投資や採用の判断を、相談できる相手がいない

正解を押しつけることはしません。数字・情報・選択肢を整理してお渡しし、決断は経営者に委ね、実行されるまで伴走します。

03 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

会議の目的と、6つの視点

利益を確保し、投資を行い、キャッシュを最大化する。毎月同じサイクルを積み重ね、経営者が安心して意思決定できる状態をつくります。



予算管理

予算は経営者の意思であり、会社の向かう先を示す指標です。ズレを早期に把握し、戦略の軌道修正を可能にします。



シミュレーション

役員報酬、納税額、投資判断、人件費、借入返済、消費税など、判断材料となる試算を必要に応じて行います。



粗利率

粗利率は会社の競争力を表す指標です。たった1%の改善でも、年間利益に大きなインパクトを与えます。



キャッシュフロー

利益が出てもお金が残らなければ経営は安定しません。P/LだけでなくB/S・CFまで含めて確認します。



非財務情報

人材、組織、現場の変化、顧客満足、経営者の想いなど、数字に表れにくい情報も大切にします。



業界知識

顧問先の業界を深く理解することで、的確な提案と未来志向の対話につながります。

※ 予算は会社で作成、ないしは前期数字や損益分岐点売上高などを利用します。



PURPOSE 売上向上 / 利益構造の改善 / 投資による成長 / 税金・資金繰りの最適化 / キャッシュフロー最大化

03 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

会議の進め方

理想と現実を比較し、GAPを把握し、埋める行動を考え、数字への影響を確認し、次のアクションを決める。毎月これを繰り返します。

01

報告

月次損益、累計実績、財産状況、資金繰りなど、まずは事実を共有します。

02

説明

前期同月比較、予算比較、取引内容の変化などを踏まえ、数字が動いた背景を整理します。

03

分析

粗利率、人件費率、損益分岐点、キャッシュフロー、納税予測などから、課題を見える化します。

04

対話

数字の奥にある経営者の考え、不安、期待、悩み、今後の戦略を対話によって深掘りします。

05

整理・課題特定

出てきた情報を整理し、解決すべき課題やボトルネックを明確にします。

06

提案

課題に対して、具体的な打ち手や選択肢を提示します。

07

行動に繋げる

次月までに実行するアクションを決めます。

08

B/S・P/L・CFを変える

行動の結果として、財務状況の推移、収益性、キャッシュフローを改善していきます。



毎月くり返すことで、**判断が変わり、行動が変わり、数字が変わる**。それが「**未来を創る月次会議™**」です。

04 — METRICS

財務支援コースは「metrics」を活用します

成長企業のための AI 経営管理サービス（株式会社 Metrics）。数字を見える化し、面談の質と意思決定のスピードを高めます。

01



ウィジェット型 ダッシュボード

20 種類以上のウィジェットで、PL・CF・BSを一画面に集約。気になる数字は、面談中でも仕訳までドリルダウンできます。

02



会計ソフトと API 連携

freee 会計・マネーフォワードクラウド会計と自動連携。データ更新の手作業がゼロになり、常に最新の数字で議論できます。

03



簡単に予算作成ができる

予実管理・決算予測のもとになる予算を、手間なく作成。計画と実績の差異をその場で確認できます。

04



AI 分析

分析・提案だけでなく、予算やウィジェットの作成も AI で。面談準備の“壁打ち”にも活用しています。



metrics

AI 経営管理サービス「metrics」（株式会社 Metrics）

<https://metrics.finance/>

05 — BOOKKEEPING

記帳代行料・記帳監査料

法人様・個人事業主様 共通。月額顧問料には含まれず、別途料金となります。



記帳代行（監査）とは？ 帳簿付けのチェック・修正を行う業務です。月額顧問料には含まれず、別途料金となります。

区分	基本料金（100 仕訳まで）	101 仕訳以降 1 仕訳単価	部門追加オプション
記帳代行料	12,000 円	60 円／仕訳	+12,000 円／部門
記帳監査料	6,000 円	30 円／仕訳	+6,000 円／部門

※ 共通部門は、料金を頂戴しません。

ご案内

記帳代行・記帳監査の料金は、人件費の上昇、品質維持、チェック体制の強化等を踏まえて改定しております。

記帳監査（自計化プランのチェック業務）は記帳代行料の 50% を目安に設定し、入力品質の状況（修正件数等）により個別に見直す場合がございます。



仕訳数・部門数・入力品質に応じて、実態に合った料金をご提案します。

06 — SERVICES

含まれるサービス

月額顧問料の範囲と、決算・確定申告報酬の範囲を、法人様・個人事業主様それぞれに明確にしています。

✓ 月額報酬に含まれるもの

- ・税務・会計相談、アドバイス
- ・「未来を創る月次会議™」＝定期ミーティング
（ライト税務顧問を除く）
- ・税務関係の届出書類作成（随時）

📈 毎回の MTG で実施すること

- ・損益分岐シミュレーションの実施
- ・CF 計算書のご提出
- ・その他 節税対策や金融機関の紹介・交渉など

🏢 決算報酬（法人様）

- ・決算整理業務／決算書作成業務
 - ・申告書作成業務（法人税・消費税）
- ※ 法人税申告書に税務代理権限証書を添付

👤 確定申告報酬（個人事業主様）

- ・決算整理業務／青色申告決算書の作成業務
 - ・申告書作成業務（所得税・消費税）
- ※ 所得税確定申告書に税務代理権限証書を添付



記帳代行（監査）は月額顧問料に含まれず、別途「記帳代行料・記帳監査料」が加算されます。

07 — OUR PROMISE

お客様への 5 つのお約束

私たちがお客様に提供できる価値は、「税務調査に耐える会計」と「経営の意思決定に有用な情報の提供」です。

01

翌月末日までに試算表を提出いたします！

私たちがお客様に提供できる価値は、『税務調査に耐える会計』と『経営の意思決定に有用な情報の提供』です。
私たちは、適切なタイミングで、適切な数字を把握することにより、適切な未来計画を策定できると考えます。
ご契約で定められた対象月の翌月までに試算表を提出し、MTGを行わせて頂きます！

02

相談を受けたら 24 時間（週末でも 48 時間）以内に回答します！

中小企業にとって意思決定のスピードは勝ち残っていくために重要な要素です。私たちは、スピードはクオリティの大切な要素の一つであることを認識しています！
また、コミュニケーションで大切なのは質と回数だと考えております。チャットワーク等のツールも駆使しながら細やかなサービスを心がけてまいります！
※ 営業時間内に受けたご連絡は原則 24 時間以内に一次返信、営業時間外・休日に受けたご連絡は原則翌営業日の対応となります。

03

損益分岐シミュレーションの実施を行います！

現在の状況、未来の計画をお伺いし、どの程度売上を上げればキャッシュが回っていくかをお示しさせていただきます。過去の情報のみに捉われず、今後会社が進もうとしている方向をお聞きしながら共に数字を作っていきます。
人を採用したら、どの程度売上を上げないといけないのか？ 設備投資をした場合、何年で回収できるのか？
事業計画の策定、戦略立案に是非私たちをご活用ください！

07 — OUR PROMISE

お客様への 5 つのお約束

私たちがお客様に提供できる価値は、「税務調査に耐えうる会計」と「経営の意思決定に有用な情報の提供」です。

04

当期の利益、税額の着地予想を行います！

皆様の良き壁打ち役になることを意識し、頭の中の整理や行動に繋がるきっかけを作ってまいります。同時に売上に関して、着地予想と一緒に考えてまいります。

また、必要となる経費（＝将来の売上・利益に繋がる投資）を網羅的に把握していきます。上記の結果をふまえ、利益・納税着地のシミュレーションをいたします。

創業以来、多数の顧問先関与で培ったノウハウを駆使して節税・タックスコントロールの提案を行ってまいります！

05

CF 計算書により資金の流れを見える化いたします！

経営者にとってキャッシュフロー経営の考え方は大切です。当然のことながら、まずは損益ベースでプラスになる収益構造を目指すことが第一です！

その上で、会社の資金の流れを理解し整理することで適切な財務戦略を立てることができます。

MTG の都度、CF 計算書を利用して現預金の増減分析を行い、強固な財務体質へのご助言を行わせて頂きます！

08 — NOTES

留意事項

料金表全体に共通するご注意事項です。ご契約前に必ずご確認ください。

- | | | | |
|-----------|--|-----------|---|
| 01 | 記載料金はすべて標準的な業務内容を前提とした最低料金です。年商・仕訳数・拠点数・取引内容等を勘案し、個別にお見積りする場合があります。 | 06 | 個人事業主様で不動産所得・譲渡所得・株式・暗号資産に係る所得・海外所得・複数事業のご経営等は別途お見積りとなります。 |
| 02 | 法人様で年商 20 億円以上の場合は、拠点数・子会社数・海外取引・組織再編等を踏まえて個別にお見積りします。 | 07 | 記帳代行料・記帳監査料は月額顧問料に含まれません。仕訳数に応じて別途加算されます。 |
| 03 | 消費税の還付申告は、決算料に +100,000 円～（規模に応じ個別見積り）を頂戴します。 | 08 | CXO サービスの価格は本料金表の対象外です。既存の別サービスとして個別にご案内します。 |
| 04 | 財務支援コースは毎月 MTG が原則です。2 ヶ月毎は例外的な応相談（目安▲5 %）、3 ヶ月毎は原則対応しておりません。 | 09 | 顧問報酬の額は、毎年度の申告月に、前期実績をもとに当事務所の料金規定に基づいて見直しを行い、双方の合意により改定するものとします。 |
| 05 | 「ライト税務顧問」（法人・個人）は定期 MTG・財務支援・経営相談を含みません。法人はホールディングス・資産管理会社等、事業活動が限定的な法人が対象です。チャット対応は税務・会計の簡易相談に限定されます。 | 10 | 業務量または物価の変動により報酬額が不相当となったときは、双方の合意により随時改定を行うことができます。 |

THANK YOU

ご不明な点は、担当者までお気軽に
お問い合わせください。

力丸公認会計士事務所 RICK&Co.