

MEDICAL ADVISORY FEE SCHEDULE — 2026

医院経営を、数字で支える。

税務顧問契約 顧問料金のご案内【医療機関向け】

個人クリニック様は一般個人事業主様の料金体系をベースに、医療法人様は一般法人料金に医療専門性を反映したプレミアムを加え、通常税務顧問から医療財務支援、CXO サービスまで一貫した3段階でご提案します。

- | | |
|------------|------------------------------|
| ① 通常税務顧問 | 税務・会計を安心して任せる + 「未来を創る月次会議™」 |
| ② 医療財務支援 | 医院経営の数字を経営に活かす（metrics 活用） |
| ③ CXO サービス | 経営そのものを共に進める |

未来を創る月次会議™

標準装備

通常税務顧問に含まれます
— RICK グループの強み

RICK&Co.

01 — 個人クリニック

① 通常税務顧問／ライト税務顧問

一般個人事業主様の料金体系をそのまま適用し、医療プレミアムは確定申告料のみ。「未来を創る月次会議™」を標準装備しています。

年商規模・消費税区分	毎月（基準）	2ヶ月毎	3ヶ月毎	ライト税務顧問（MTGなし）	確定申告料（医療専用・固定）
5,000万円未満・簡易課税 or 免税	35,000	31,500	28,000	20,000	180,000
5,000万円未満・原則課税	45,000	40,500	36,000	—	180,000
5,000万～1億円未満・簡易課税 or 免税	40,000	36,000	32,000	25,000	210,000
5,000万～1億円未満・原則課税	50,000	45,000	40,000	—	210,000
1億～2億円未満・簡易課税 or 免税	50,000～	45,000～	40,000～	30,000～	240,000～
1億～2億円未満・原則課税	60,000～	54,000～	48,000～	—	240,000～
2億円以上	個別見積	個別見積	個別見積	個別見積	個別見積

MEMO

月額顧問料は一般個人事業主様と同額です。消費税の計算方法（原則課税／簡易課税／免税）による工数差を反映し、原則課税は毎月＋10,000円としています。
確定申告料のみ、医療機関特有の申告実務（医業収入の消費税区分判定・社保診療報酬集計・自費収入管理等）を踏まえた医療専用の固定・最低料金です。

別途お見積りとなる業務 不動産所得／譲渡所得（不動産・株式等）／株式に係る所得／暗号資産に係る所得／海外所得・国外財産／複数事業のご経営 等

01 — 個人クリニック

② 医療財務支援コース

AI 経営管理サービス「metrics」を活用し、予実管理・資金繰り・設備投資／採用シミュレーション・KPI 分析まで伴走する上位コースです。

年商規模	① 通常税務顧問 毎月（参考）	② 医療財務支援 毎月（原則）	②－① 価格差	確定申告料（共通・固定）
5,000 万円未満	35,000	60,000	25,000	180,000
5,000 万円～ 1 億円未満	40,000	70,000	30,000	210,000
1 億円～ 1.5 億円未満	50,000 ～	85,000 ～	35,000 ～	240,000 ～
1.5 億円～ 2 億円未満	50,000 ～	100,000 ～	50,000 ～	240,000 ～

MEMO

通常税務顧問との価格差は最低 20,000 円以上（1 億円以上の帯では 35,000 円～ 50,000 円）を確保しています。

提供内容：予実管理、資金繰り管理、キャッシュフロー分析、設備投資／採用シミュレーション、金融機関対応、資金調達支援、KPI 分析、月次経営会議、AI 経営管理サービス「metrics」の活用。

※ 確定申告料は通常税務顧問と同額です。 ※ ①通常税務顧問の参考額は簡易課税・免税を前提としています（原則課税は毎月＋10,000 円）。 ※ 2 億円以上は全項目個別見積りです。



数字をリアルタイムで見える化し、**医院経営の意思決定を支えます。**

02 — 医療法人

① 通常税務顧問

一般法人料金をベースに、医療法人固有の行政手続・専門性を踏まえた医療プレミアムを設定しています。

年商規模・消費税区分	毎月	2ヶ月毎	3ヶ月毎	決算・申告等／年（固定）
1.5 億円未満・簡易課税 or 免税	55,000	49,500	44,000	360,000
1.5 億円未満・原則課税	65,000	58,500	52,000	360,000
1.5 ～ 2 億円未満・簡易課税 or 免税	60,000	54,000	48,000	420,000
1.5 ～ 2 億円未満・原則課税	70,000	63,000	56,000	420,000
2 億円以上	80,000 ～	個別見積	個別見積	480,000 ～

MEMO

消費税区分（簡易課税 or 免税／原則課税）による工数差を、年商規模の違いよりも重視した設計です。

決算・申告等には、法人税等・消費税申告に加え、医療法人固有の法定手続・届出対応（事業報告書等）を含みます。同等年商レンジの一般法人料金を下回らない水準に設計しています。

※ 「消費税 個別対応」は「消費税 原則課税（本則課税）」に表記を統一しました。 ※ 記帳代行・記帳監査は一般法人・個人事業主様と共通料金です。

02 — 医療法人

② 医療財務支援コース

通常税務顧問に、AI 経営管理サービス「metrics」を活用した医院経営の数値・財務伴走を加えた上位コースです（毎月 MTG が原則）。

年商規模	医療財務支援 毎月（原則）	通常との価格差（簡易／免税基準）	決算・申告等／年
5,000 万円未満	原則個別見積	—	360,000
5,000 万円～ 1 億円未満	80,000 ～	25,000 ～	360,000
1 億円～ 1.5 億円未満	90,000 ～	35,000 ～	360,000
1.5 億円～ 2 億円未満	110,000 ～	50,000 ～	420,000
2 億円以上	120,000 ～	40,000 ～	480,000 ～

MEMO

5,000 万円未満の医療法人は実例として少なく、規模・実態に応じた個別見積りとしています。

提供内容：予実管理、資金繰り管理、キャッシュフロー分析、設備投資／採用シミュレーション、金融機関対応、資金調達支援、KPI 分析（患者数・患者単価・自費比率・人件費率等）、月次経営会議、「metrics」の活用。

※ 決算・申告等は通常税務顧問と同額です。 ※ 通常との価格差は簡易課税／免税トラックを基準としても 20,000 円以上を確保しています。

03 — SERVICE LADDER

サービス階段

個人クリニック様・医療法人様共通の3段階構造です。

① 通常税務顧問

コンセプト

税務・会計を安心して

任せる

価格帯（毎月・目安）

個人：20,000円～60,000円～

法人：55,000円～80,000円～

提供内容

未来を創る月次会議™（毎月MTG）

税務・会計相談、月次数値確認

決算・確定申告、税務届出

納税予測、基本的な経営相談

向いているお客様

税務・会計を確実に、コストを抑えて

任せたい個人クリニック様・医療法人様

② 医療財務支援

コンセプト

医院経営の数字を

経営に活かす

価格帯（毎月・目安）

個人：60,000円～100,000円～

法人：原則個別～120,000円～

提供内容

①に加えて（metrics活用）

予実管理・資金繰り・設備投資／採用

シミュレーション・金融機関対応

KPI分析

向いているお客様

医院経営の数字をもとに資金繰り・

採用計画まで相談したい医療機関様

③ CXO サービス

コンセプト

経営戦略・分院展開・意思決定・

実行まで共に進める

価格帯（毎月・目安）

医療財務支援を上回る

個別設計（別途ご案内）

提供内容

②に加えて

経営戦略／組織／採用・分院展開戦略

意思決定・実行支援

経営者との壁打ち

向いているお客様

経営そのものを一緒に作っていく

パートナーを求める医療機関様

※ CXO サービスの価格は本料金表の対象外です（既存の別サービスとして個別にご案内します）。 ※ 診療科別の重要 KPI は内部のサービス設計として運用します。

04 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

未来を創る月次会議™

数字を報告するだけの月次会議から、未来を創る経営会議へ。利益確保・投資・キャッシュ最大化を実現する戦略会議です。

毎月の会議を、「報告の場」から「決断の場」へ。

多くの月次会議は、試算表の確認と過去の説明だけで終わってしまいます。「未来を創る月次会議™」は、そこから何を決め、次の1か月で何を実行するのかまでを扱う会議です。予算と実績のズレ・利益構造・資金の流れを一緒に読み解き、経営者ご自身が納得して意思決定できる状態をつくります。

質問の力 — 正解を渡すのではなく、問いによって引き出す。

同じ数字を前にしても、投げかける問いによって出てくる答えは変わります。「なぜできなかったのか」という過去への問いではなく、「次に前進するために何ができそうか」という未来への問いを会議の中心に置きます。

税務は、経営判断を超えない。

税務は経営計画を実現するための手段のひとつです。節税そのものを目的にすると、判断の軸が税金に引張られます。経営者の「やりたいこと」を軸に置き、税務・会計の側からそれを支えるのが私たちの立場です。

こんな方におすすめです

- ✓ 月次の打ち合わせが、試算表の説明だけで終わっている
- ✓ 数字は見ているが、次に何をすべきかが決まらない
- ✓ 予算をつくったものの、実績との比較ができていない
- ✓ 利益は出ているのに、手元の現預金が増えていかない
- ✓ 投資や採用の判断を、相談できる相手がいない

正解を押しつけることはしません。数字・情報・選択肢を整理してお渡しし、決断は経営者に委ね、実行されるまで伴走します。

04 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

会議の目的と、6つの視点

利益を確保し、投資を行い、キャッシュを最大化する。毎月同じサイクルを積み重ね、経営者が安心して意思決定できる状態をつくります。



予算管理

予算は経営者の意思であり、会社の向かう先を示す指標です。ズレを早期に把握し、戦略の軌道修正を可能にします。



シミュレーション

役員報酬、納税額、投資判断、人件費、借入返済、消費税など、判断材料となる試算を必要に応じて行います。



粗利率

粗利率は会社の競争力を表す指標です。たった1%の改善でも、年間利益に大きなインパクトを与えます。



キャッシュフロー

利益が出てもお金が残らなければ経営は安定しません。P/LだけでなくB/S・CFまで含めて確認します。



非財務情報

人材、組織、現場の変化、顧客満足、社内の空気感、経営者の想いなど、数字に表れにくい情報も大切にします。



業界知識

医療機関特有の制度・実務（診療報酬、保険請求、人員基準等）を理解することで、的確な提案と未来志向の対話につながります。

※ 予算は会社で作成、ないしは前期数字や損益分岐点売上高などを利用します。



PURPOSE 売上向上 / 利益構造の改善 / 投資による成長 / 税金・資金繰りの最適化 / キャッシュフロー最大化

04 — MONTHLY MANAGEMENT MEETING

会議の進め方

理想と現実を比較し、GAPを把握し、埋める行動を考え、数字への影響を確認し、次のアクションを決める。毎月これを繰り返します。

01

報告

月次損益、累計実績、財産状況、資金繰りなど、まずは事実を共有します。

02

説明

前期同月比較、予算比較、取引内容の変化などを踏まえ、数字が動いた背景を整理します。

03

分析

粗利率、人件費率、損益分岐点、キャッシュフロー、納税予測などから、課題を見える化します。

04

対話

数字の奥にある経営者の考え、不安、期待、悩み、今後の戦略を対話によって深掘りします。

05

整理・課題特定

出てきた情報を整理し、解決すべき課題やボトルネックを明確にします。

06

提案

課題に対して、具体的な打ち手や選択肢を提示します。

07

行動に繋げる

次月までに実行するアクションを決めます。

08

B/S・P/L・CFを変える

行動の結果として、財務状況の推移、収益性、キャッシュフローを改善していきます。



毎月くり返すことで、**判断が変わり、行動が変わり、数字が変わる**。それが「**未来を創る月次会議™**」です。

05 — METRICS

医療財務支援コースは「metrics」を活用します

成長企業のための AI 経営管理サービス（株式会社 Metrics）。数字を見える化し、面談の質と意思決定のスピードを高めます。

01



ウィジェット型 ダッシュボード

20 種類以上のウィジェットで、PL・CF・BSを一画面に集約。気になる数字は、面談中でも仕訳までドリルダウンできます。

02



会計ソフトと API 連携

freee 会計・マネーフォワードクラウド会計と自動連携。データ更新の手作業がゼロになり、常に最新の数字で議論できます。

03



簡単に予算作成ができる

予実管理・決算予測のもとになる予算を、手間なく作成。計画と実績の差異をその場で確認できます。

04



AI 分析

分析・提案だけでなく、予算やウィジェットの作成も AI で。面談準備の“壁打ち”にも活用しています。



metrics

AI 経営管理サービス「metrics」（株式会社 Metrics）

<https://metrics.finance/>

06 — SERVICES

含まれるサービス

「通常税務顧問にどこまで含まれるか」を明確にしています。

✔ 通常税務顧問に含まれるもの

- ・税務・会計相談、アドバイス
- ・「未来を創る月次会議™」＝定期ミーティング
- ・税務関係の届出書類作成（随時）
- ・月次数値確認・納税予測

📁 決算・確定申告報酬に含まれるもの

- ・決算整理、決算書作成、申告書作成
- ・法人：医療法人固有手続（事業報告書等）
- ・個人：確定申告特有の実務

📈 医療財務支援のみで実施すること

- ・損益分岐シミュレーション、CF 計算書
- ・予実管理、資金繰り管理
- ・設備投資／採用シミュレーション
- ・金融機関対応、KPI 分析、「metrics」の活用

✖ 別料金・対象外（本表に含まれない）

- ・記帳代行／記帳監査（月額に含まれず別料金）
- ・MS 法人の税務・会計顧問
- ・医療法人化支援
- ・分院加算、CXO サービス



記帳代行・記帳監査は、一般法人・個人事業主様と共通の料金がそのまま適用されます。

07 — POLICY

分院・MS 法人・特殊対応について

標準料金表の対象・対象外を明確にしています。



分院・付帯施設の加算

- ・独立性の高い分院： +30,000 円～／月（基準）
- ・小規模な付帯施設等： +20,000 円～で個別調整可
- ・分院分の記帳代行・決算料は別途お見積り



MS 法人（メディカルサービス法人）

- ・原則として別契約・別料金
- ・一般法人料金表を基準に個別見積り
- ・同一経営者等で効率化が明確な場合はセット料金調整も可



医療法人化支援

- ・個人クリニック→医療法人化の支援は
通常顧問料に含めず、別途お見積り
- ・設立手続・移行時の税務検討等が対象



標準料金表の対象外（個別見積り）

- ・複数分院／大規模医療法人／MS 法人複数
- ・介護福祉併設／訪問診療等の複雑な取引
- ・複数診療科／関連会社多数／組織再編・M&A 等



貴院の規模・体制に合わせて、**最適な契約形態**をご提案します。

08 — OUR PROMISE

お客様への 5 つのお約束

私たちがお客様に提供できる価値は、「税務調査に耐える会計」と「経営の意思決定に有用な情報の提供」です。

01

翌月末日までに試算表を提出いたします！

適切なタイミングで適切な数字を把握することにより、適切な未来計画を策定できると考えます。ご契約で定められた対象月の翌月までに試算表を提出し、MTG を行わせて頂きます。

02

相談を受けたら 24 時間（週末でも 48 時間）以内に回答します！

中小企業にとって意思決定のスピードは勝ち残っていくために重要な要素です。チャットワーク等のツールも駆使しながら細やかなサービスを心がけてまいります。

※ 営業時間内のご連絡は原則 24 時間以内に一次返信、営業時間外・休日のご連絡は原則翌営業日の対応となります。

03

損益分岐シミュレーションの実施を行います！

現在の状況、未来の計画をお伺いし、どの程度売上を上げればキャッシュが回っていくかをお示しさせていただきます。事業計画の策定、戦略立案に是非私たちをご活用ください。

08 — OUR PROMISE

お客様への 5 つのお約束

私たちがお客様に提供できる価値は、「税務調査に耐えうる会計」と「経営の意思決定に有用な情報の提供」です。

04

当期の利益、税額の着地予想を行います！

売上に関する着地予想や必要となる経費（＝将来の売上・利益に繋がる投資）を把握し、利益・納税着地のシミュレーションをいたします。
多数の顧問先関与で培ったノウハウで節税・タックスコントロールをご提案します。

05

CF 計算書により資金の流れを見える化いたします！

まずは損益ベースでプラスになる収益構造を目指すことが第一です。その上で資金の流れを理解し整理することで、適切な財務戦略を立てることが出来ます。

MTG の都度、現預金の増減分析を行い、強固な財務体質へのご助言を行わせて頂きます。

09 — NOTES

留意事項

医療機関向け料金表に共通するご注意事項です。ご契約前に必ずご確認ください。

- | | | | |
|-----------|--|-----------|---|
| 01 | 記載料金はすべて標準的な業務内容を前提とした最低料金です。個人クリニック様の月額顧問料は一般個人事業主様と同水準（原則課税は毎月＋10,000円）、確定申告料のみ医療専用です。 | 06 | 個人クリニック様で不動産所得・譲渡所得・株式・暗号資産に係る所得・海外所得・複数事業のご経営等は別途お見積りとなります。 |
| 02 | 医療法人様の毎月顧問料・決算等は、同等年商レンジの一般法人料金を下回らない水準に設計しています。 | 07 | MS法人・医療法人化支援は本表に含まれません。原則として別契約・別料金です。 |
| 03 | 「消費税 個別対応」という表現は「消費税 原則課税（本則課税）」に統一しました。 | 08 | 分院・大規模医療法人・複数診療科・組織再編等、通常のクリニック経営を大きく超える業務は個別見積りとなります。 |
| 04 | 医療法人様の決算・申告等には、医療法人固有の法定手続・届出対応（事業報告書等）を含みます。 | 09 | 顧問報酬の額は、毎年度の申告月に、前期実績をもとに当事務所の料金規定に基づいて見直しを行い、双方の合意により改定するものとします。 |
| 05 | 医療財務支援は毎月MTGが原則です。通常税務顧問との価格差は20,000円以上を確保しています。 | 10 | 業務量または物価の変動により報酬額が不相当となったときは、双方の合意により随時改定を行うことができます。 |

THANK YOU

ご不明な点は、担当者までお気軽に
お問い合わせください。

力丸公認会計士事務所 RICK&Co.

〒810-0001 福岡市中央区天神 4-2-20 天神幸ビル 7 階 / TEL 092-791-3815